

**Vue cycle du programme des cours**

B1 Or Th Pr Au Cr

**Cours obligatoires (B1 : 40Cr, B2 : 44Cr)**

GEST7077-1	<i>Environnement économique international</i> - Jérôme SCHOENMAECKERS	B1	Q1	36	-	-	<b>4</b>
FINA9014-1	<i>Finance pour la fonction commerciale</i> - Anne CHANTEUX, Magali HERMAN	B1	Q1	45	-	-	<b>5</b>
MQGE9005-1	<i>Supply Chain Processes for Commercial Performance</i> (anglais) - Thierry PIRONET	B1	Q2	36	-	-	<b>4</b>
LANG9906-1	<i>Business English (B2)</i> - Stéphanie HAYEN, Andrea MOMMER	B1	Q1	18	-	-	<b>2</b>
GEST7080-1	<i>Research Topic Identification</i> - Nadia STEILS	B1	Q2	9	-	-	<b>1</b>
GSTG3004-1	<i>Immersion en entreprise 1</i>	B1	TA	-	-	-	<b>24</b>
GEST7076-1	<i>Innovation and Change Management</i> (anglais) - Olivier LISEIN, Frédéric OOMS	B2	Q1	45	-	-	<b>5</b>
MQGE9004-1	<i>Sales Analytics Part II Predictive Methods</i> (anglais) - Stéphanie AERTS, Morgane DUMONT	B2	Q1	45	-	-	<b>5</b>
DROI8055-1	<i>Les forces de vente et le droit</i> - Jacques DEFER	B2	Q1	27	-	-	<b>3</b>
GEST7075-1	<i>Research Methodology</i> (anglais) - Nadia STEILS	B2	Q1	9	-	-	<b>1</b>
GMEM9006-2	<i>Mémoire-projet</i> <b>Prérequis :</b> GEST7080-1 - Research Topic Identification	B2	TA	-	-	-	<b>30</b>

**Cours au choix (B1 : 20Cr, B2 : 16Cr)**

Choisir 2 cours parmi : (B1 : 3Cr, B2 : 3Cr)

LANG9907-1	<i>Commercieel Nederlands - niveau 1 (B1)</i> - Monique STASSEN, Isabelle VAN DEN HOVE	B1	Q2	27	-	-	<b>3</b>
LANG9908-1	<i>Handelsdeutsch - Teil 1 (B1)</i> - Laurent GIANOTTI	B1	Q2	27	-	-	<b>3</b>
LANG9911-1	<i>Commercieel Nederlands - niveau 2 (B1)</i> - Monique STASSEN, Isabelle VAN DEN HOVE <b>Corequis :</b> LANG9907-1 - Commercieel Nederlands - niveau 1 (B1)	B2	Q1	27	-	-	<b>3</b>
LANG9910-1	<i>Handelsdeutsch - Teil 2 (B1)</i> - Laurent GIANOTTI <b>Corequis :</b> LANG9908-1 - Handelsdeutsch - Teil 1 (B1)	B2	Q1	27	-	-	<b>3</b>

**Finalité unique (B1 : 17Cr, B2 : 13Cr)**

**Finalité spécialisée (B1 : 17Cr, B2 : 13Cr)**

GEST7078-1	<i>Vente et négociation stratégique</i> - Willem STANDAERT	B1	Q2	45	-	-	<b>5</b>
GEST7079-1	<i>E-Business and Digital Marketing</i> (anglais) - Vincent NANNI	B1	Q2	27	-	-	<b>3</b>
MQGE9003-1	<i>Sales Analytics Part I Data Management</i> (anglais) - Stéphanie AERTS, Morgane DUMONT - Suppl : Stéphanie AERTS	B1	Q2	36	-	-	<b>4</b>
GEST7017-1	<i>Business Strategy: Marketing, Digitalization, Sustainability</i> (anglais) - Willem STANDAERT	B1	Q1	45	-	-	<b>5</b>
GEST7021-1	<i>Leadership et management des équipes de vente</i> - Michaël PARMENTIER	B2	Q1	45	-	-	<b>5</b>
GEST7051-1	<i>Business Simulation Game</i> (anglais) - Willem STANDAERT	B2	Q1	36	-	-	<b>4</b>
MARK9303-1	<i>Services and Brand Management</i> (anglais) - Cécile DELCOURT, Laurence DESSART - Suppl : Cécile DELCOURT	B2	Q2	36	-	-	<b>4</b>